Plantilla del plan de negocios del Fondo para instalaciones de cuidado infantil de SHINE

Puede elegir usar las siguientes preguntas como plantilla para crear un plan de negocios o adjuntar un plan de negocios existente que incluya las respuestas a las siguientes preguntas.

# Sección A: Su negocio y el proyecto

1. Describa los factores que han hecho que su hogar de cuidado infantil o centro de cuidado infantil sea exitoso.
2. ¿Por qué ha decidido renovar, reparar o mejorar sus instalaciones? ¿Qué problemas rectificará este proyecto?
3. ¿Este proyecto tiene como objetivo abordar alguna inquietud específica de salud o seguridad? En caso afirmativo, ¿cuáles son y cómo se mitigarán?
4. ¿Este proyecto contribuirá a los esfuerzos de recuperación ante desastres o mejorará la resiliencia ante desastres para su sitio? Si la respuesta es sí, ¿podría explicar las estrategias o los planes involucrados?
5. Describa la filosofía de su programa.
6. ¿Cuál es la estructura legal de su negocio?
7. ¿Quiénes son los propietarios? Si hay varios propietarios, explique cómo se divide la responsabilidad entre los propietarios. ¿Quién es responsable de qué funciones en el negocio? Si usted representa un centro de cuidado infantil que forma parte de una organización más grande, describa su estructura organizativa y cómo encaja el centro de cuidado infantil.
8. Describa su estructura de personal (se acepta una lista).
9. Describa por qué los fondos de la subvención son necesarios para llevar a cabo o completar el proyecto y cualquier urgencia limitada en el tiempo relacionada con el proyecto propuesto.

# Sección B: Impacto del proyecto y sostenibilidad a largo plazo

1. Describa el nivel actual de inscripción de su programa, cualquier problema que pueda tener en relación con lograr la inscripción completa y cómo completar este proyecto afectará su capacidad para atender a niños y familias.
2. ¿Enfrenta algún riesgo relacionado con el éxito a largo plazo de su programa? Por ejemplo, un desarrollo en su área que afecte la demanda futura, amenazas a la seguridad y estabilidad continua de su instalación, problemas para encontrar o mantener personal, planes de jubilarse sin un plan de sucesión, etc. Describa cómo está trabajando para superar estos riesgos.
3. Describa sus procedimientos para el mantenimiento de registros (p. ej., mantenimiento de registros financieros, cobro de cargos, pago de facturas, mantenimiento de registros médicos e información de contacto de niños, etc.).
4. Describa sus políticas y cómo se comparten con el personal y las familias.

# Sección C: Marketing

1. ¿Cuál es la misión de su programa?
2. Describa cualquier programa local, del condado o estatal en el que participe su programa, incluida la beca de cuidado infantil y Texas Rising Star.
3. ¿Tiene relación con alguna entidad que respalde la calidad y sostenibilidad de su programa? Por ejemplo, recursos y recomendaciones de cuidado infantil, asesor empresarial, etc.
4. ¿Tiene un sitio web? En caso afirmativo, compártalo.
5. ¿Utiliza redes sociales? En caso afirmativo, compártalas.
6. ¿Su programa tiene revisiones públicas? Describa estas revisiones y cómo estas revisiones afectan su capacidad para atraer a familias y personal.
7. Describa cómo ha establecido contactos dentro de su comunidad.
8. Cuando las familias vienen a visitar sus instalaciones antes de inscribir a sus hijos, ¿qué es lo que más les gusta de su programa?
9. ¿Qué servicios únicos o especializados ofrece su programa como parte de su misión principal o estrategia de marketing? Por ejemplo, ¿proporciona servicios para niños con necesidades especiales, niños en cuidado tutelar o apoyo para otras poblaciones específicas?

# Sección D: Su plan de capital

1. Describa el alcance total de su proyecto planificado.
2. Describa cualquier proyecto anterior que haya completado en este sitio.
3. ¿Cuánto costará el proyecto? ¿Cómo determinó el costo del proyecto?
4. ¿Quién deberá participar en su proyecto (es decir, arquitectos, licenciadores, contratistas)?
5. ¿Planea continuar operando durante el período del proyecto? Si la respuesta es afirmativa, ¿cómo lo hará?
6. ¿Cuál es su cronograma para el proyecto?